

Chargé(e) de développement

SilverFit a été fondée en 2008 aux Pays-Bas par ses deux fondateurs. Leur mission? Contribuer à améliorer la qualité de vie et le bien-être des personnes âgées en EHPAD ou en centres de rééducation.

Grâce à une technologie innovante développée pour répondre aux besoins des personnes les plus fragiles, nous concevons et développons des systèmes encourageant les personnes âgées à pratiquer une activité physique et cognitive régulière pour prévenir la perte d'. Présentées sous forme de jeux, les sessions d'activité physique deviennent plus motivantes et valorisantes, traduisent le travail des professionnels de santé et récréent du lien social entre résidents.

Notre équipe se compose de 40 personnes, élément essentiel fondé sur notre siège social aux Pays-Bas, partageant les mêmes valeurs humaines et la motivation de faire bénéficier un maximum de personnes âgées et de professionnels de nos systèmes.

Présents en France depuis 2015, les systèmes SilverFit sont déjà installés dans 3 des plus grands groupes français d'EHPAD, avec plus de 500 résidences équipées.

Pour continuer à développer notre présence en France, qui offre les plus grandes opportunités de croissance, nous souhaitons soutenir l'équipe France avec un(e) Chargé(e) de Développement - France, idéalement basée dans l'est de la région parisienne.

Mission

Rattaché(e) à la Directrice SilverFit France, votre mission principale sera de développer un portefeuille clients et/ou prospects, de le gérer et de le fidéliser dans le respect des orientations de vente et du plan d'actions commerciales.

Description des fonctions

- Elargir le portefeuille clients (EHPADs, résidences seniors, établissements sanitaires) avec un focus sur le secteur géographique qui vous sera confié, en gardant une flexibilité pour étendre le secteur géographique en fonction des potentiels de vente. La prospection sera l'une des missions quotidiennes principales.
- Identifier les besoins des prospects/clients et établir les propositions commerciales les plus appropriées.
- Réaliser des démonstrations des systèmes SilverFit chez les prospects.
- Accompagner les prospects dans la recherche de financement.
- Participer à maintenir et étendre notre position auprès de grands comptes, en collaboration avec la Directrice SilverFit France.
- Organiser les opérations installation et après-vente en lien avec l'équipe logistique.
- Formation des professionnels de santé à nos outils et support technique

Le poste comporte des déplacements fréquents à prévoir sur la France et des déplacements réguliers au siège aux Pays-Bas. Nous recherchons idéalement un commercial basé dans l'est de la région parisienne.

Compétences et profil

- Expérience souhaitée dans le secteur médico-social et/ou sanitaire, idéalement en rééducation.
- Expérience ou tempérament commercial : optimisme, force de persuasion, persévérance, aisance relationnelle, capacité d'écoute, empathie, rigueur
- Capacité à traiter avec différents niveaux d'interlocuteurs (professionnels médicaux, directeurs(trices) de résidences, responsables régionaux).
- Sens de l'organisation : autonomie, capacité à prioriser et à gérer son emploi du temps.
- Flexibilité pour les déplacements en France et/ou aux Pays-Bas.
- Français : langue maternelle. Anglais : courant dans l'idéal, afin de communiquer avec les équipes basées aux Pays-Bas.
- Affinité avec la résolution de problèmes logiciels et techniques.

Ce que SilverFit offre

- Entreprise internationale en forte croissance, qui a remporté de nombreux prix pour l'innovation dans les soins de santé.
- Une équipe de collaborateurs très motivés avec des valeurs fortes, au service du bien-être des personnes âgées ou fragilisées. Une ambiance détendue et dynamique.
- Un réel potentiel de développement en France, avec un accompagnement de la Directrice France et d'une équipe de Développement et de Communication dédiée.

Vous vous reconnaissez ? Rejoignez notre équipe et participez activement au développement d'une société innovante, avec un esprit entrepreneurial et une taille humaine. Veuillez envoyer votre candidature - CV sous format PDF + lettre/mail de motivation à frederiquelim@silverfit.nl ou appeler Frédérique Lim au 06 - 47 44 53 74.