

Accountmanager Nederland

Ben jij een gedreven accountmanager die graag relaties opbouwt, kansen ziet én maatschappelijke impact wil maken? Dan ben je bij SilverFit aan het juiste adres.

Wat wij doen

Sinds 2008 ontwikkelt SilverFit innovatieve beweeg- en revalidatie systemen voor ouderenzorg, ziekenhuizen, gehandicaptenzorg en revalidatiecentra. Met ruim 40 collega's in Nederland, België, Duitsland en Frankrijk werken we dagelijks aan één missie: technologie inzetten om de kwaliteit van leven van kwetsbare doelgroepen te verbeteren.

We zoeken een Accountmanager voor de Nederlandse markt die zorgorganisaties helpt ontdekken wat de systemen van SilverFit voor hun cliënten en medewerkers kan betekenen.

Dit ga jij doen

Als Accountmanager ben jij verantwoordelijk voor het uitbreiden en versterken van ons klantenbestand. Je onderhoudt bestaande relaties, bezoekt nieuwe klanten en vertaalt behoeften uit de markt naar passende oplossingen.

Je houdt je onder andere bezig met:

- Het signaleren en benutten van commerciële kansen.
- Het zelfstandig benaderen en bezoeken van zorginstellingen en het opbouwen van duurzame klantrelaties.
- Het geven van productdemonstraties en -trainingen op locatie of online.
- Het verzamelen van gebruikersfeedback ter ondersteuning van productontwikkeling.

Dit doe je uiteraard niet allemaal alleen. Je werkt nauw samen met je collega's van Sales in binnen- en buitenland, Marketing, Operations en Productontwikkeling.

Dit breng jij mee

Je bent commercieel, ondernemend en weet vertrouwen op te bouwen. Je krijgt energie van klantcontact en vindt het leuk om innovatieve oplossingen te presenteren, waarbij je het doel en klantbelang niet uit het oog verliest

Daarnaast:

- beschik je over minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële buitendienst- of accountmanagement functie;
- heb je sterke communicatieve en presentatievaardigheden;
- ben je analytisch, oplossingsgericht en planmatig sterk;
- beschik je over goede organisatorische vaardigheden;

- heb je een uitstekende beheersing van het Nederlands, maar je kan je ook in het Engels voldoende uitdrukken in woord en geschrift;
- heb je Hbo werk- en denkniveau;
- woon je bij voorkeur in de regio Woerden of op redelijke reisafstand van ons kantoor.

Dit bieden wij

- Een uitdagende baan waarin je al jouw vaardigheden kan toepassen en verder kan ontwikkelen;
- Een leuk, zeer gemotiveerd en gevarieerd team van collega's in verschillende vakgebieden: sales, marketing, operations, medische professionals en technische ontwikkelaars;
- Mobiele telefoon, laptop en elektrische auto van de zaak;
- Deelname aan een premievrije collectieve pensioenverzekering;
- Vijfentwintig vakantiedagen bij een fulltime dienstverband (40 uur per week);
- Werken in Woerden, op loopafstand van het station en met voldoende parkeerruimte;
- Een marktconform bruto maandsalaris. Het exacte salaris wordt afgestemd op jouw opleidingsniveau en ervaring.

We investeren ook actief in de gezondheid en het welzijn van onze medewerkers. Op kantoor in Woerden krijg je gratis een verzorgde lunch en vers fruit en kan je aansluiten bij de wekelijkse bootcamp. Alle medewerkers krijgen toegang tot OpenUp voor mentale en fysieke ondersteuning.

Hybride werken

Hybride werken behoort tot de mogelijkheden. Omdat we persoonlijk contact en samenwerking op kantoor belangrijk vinden, werken onze medewerkers minimaal drie dagen per week op kantoor. Als accountmanager ben je natuurlijk veel onderweg en maken we gezamenlijk afspraken over het aantal dagen op kantoor in combinatie met thuiswerken.

Interesse?

Wil jij bijdragen aan innovatie in de zorg én werken in een enthousiast team? Dan maken we graag kennis met je.

Stuur je cv en motivatie naar jobs@silverfit.nl ter attentie van onze Sales Manager Frank van den Ham. Heb je inhoudelijke vragen? Bel ons via **0348 - 769 110**.

Het opvragen van referenties kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld, maar ken je iemand die voldoet aan dit profiel? Stuur dan gerust de vacature door!