

ACCOUNTMANAGER WEST-NEDERLAND

Specificaties:

- Locatie: Woerden
- Taal: Nederlands - Engels
- Aantal uur: 32 - 40
- Salarisindicatie: € 3.000 - € 4.000

Als Accountmanager West-Nederland ben je verantwoordelijk voor het behouden en verder opbouwen van onze klantenportefeuille in deze door jou voorganger goed onderhouden regio van Nederland. Je gaat nieuwe mogelijkheden creëren, klanten bezoeken en enthousiast advies uitbrengen over onze systemen.

Krijg je energie van het sluiten van nieuwe opdrachten en ben je op zoek naar een baan waarmee je de gezondheid en het welzijn van kwetsbare doelgroepen kan verbeteren? Kom dan ons team versterken als Accountmanager!

Wat wij doen

Bij SilverFit maken we software waarmee we ouderen helpen te revalideren met behulp van videogames, video's en muziek. Onze producten dragen enorm bij aan een beter leven voor onze gebruikers en daar zijn we als team erg trots op.

Ons bedrijf verkoopt wereldwijd aan zorginstellingen in de ouderenzorg, ziekenhuizen, verstandelijk gehandicaptenzorg, (geriatrische) revalidatie en kleinschalig wonen. Op het gebied van software voor revalidatie en activatie zijn wij de absolute marktleider met veel kennis en ervaring.

Dit ga jij doen

- Actief zoeken naar kansen binnen en buiten de bestaande doelgroepen;
- Maken van afspraken met en bezoeken van nieuwe en bestaande klanten;
- Een vertrouwensrelatie behouden of opbouwen met klanten en zorgdragen voor de naleving van de gemaakte afspraken;
- Demonstreren van onze systemen (alleen of met specialisten);
- Geven van workshops en product- en (accreditatie-)trainingen en meedenken over de beweegprogramma's in onze software;
- Ontwikkelingen en kansen signaleren in de markt en gericht zijn op het introduceren van nieuwe mogelijkheden bij bestaande klanten;
- Feedback van gebruikers verzamelen en hierover rapporteren, ter ondersteuning van de ontwikkeling van onze systemen.

Dit doe je uiteraard niet alleen. Je werkt nauw samen met je collega's van de Sales afdeling in Woerden, maar hebt ook contact met je collega's in het buitenland.

Dit breng jij mee

- Je hebt minimaal 3 jaar ervaring in een Sales functie;
- Je hebt een gezonde commerciële instelling, waarbij je het doel en klantbelang niet uit het oog verliest;
- Je hebt overtuigingskracht en communicatieve vaardigheden op hoog niveau;
- Je hebt affiniteit met software;
- Je vindt het leuk om demonstraties te geven;
- Je bent analytisch en planmatig sterk;
- Je hebt een flexibele instelling;
- Je hebt minimaal HBO denk- en werkniveau;
- Je beheerst het Nederlands uitstekend, maar je kan je ook in het Engels voldoende uitdrukken in woord en geschrift;
- Je woont in de regio ten westen van Woerden;
- Je hebt een geldig rijbewijs B;
- Je bent minimaal 32 uur per week beschikbaar.

Dit bieden wij

- Een veelzijdige baan waarin je al jouw vaardigheden kan toepassen en verder kan ontwikkelen;
- Een leuk, zeer gemotiveerd en gevarieerd team van collega's in verschillende vakgebieden: sales, marketing, operations, medische professionals en technische ontwikkelaars;
- Mobiele telefoon, laptop en auto van de zaak;
- Deelname aan een premievrije collectieve pensioenverzekering;
- Vijfentwintig vakantiedagen bij een fulltime dienstverband (40 uur per week);
- Werken in Woerden, op loopafstand van het station en met voldoende parkeerruimte;
- Een marktconform bruto maandsalaris. Het exacte salaris wordt afgestemd op jouw opleidingsniveau en ervaring.

SilverFit zet de gezondheid van haar medewerkers voorop. Bij ons krijg je gratis een verzorgde lunch en vers fruit, kun je meedoen aan de wekelijkse bootcamp en krijg je toegang tot het OpenUp platform, dat zich richt op het verbeteren van mentaal en fysiek welzijn (voor jou en je gezinsleden).



Interesse?

Ben jij dé kandidaat, dan horen we graag van je. Stuur ons je sollicitatie, voorzien van een motivatie en cv, naar onze Sales Manager Frank van den Ham, naar jobs@silverfit.nl. Wil je meer inhoudelijke informatie? Neem dan contact op met 0348 – 769 110.

Het opvragen van referenties kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld, maar ken je iemand die voldoet aan dit profiel? Stuur dan gerust de vacature door!